



Le GESEC

Groupement Économique Sanitaire, Électricité, Chauffage, Climatisation, né en 1970, représente en France 235 entreprises, 5 500 salariés et un C.A. HT groupé de près de 1 milliard de d'Euros...

Le GESEC offre à ses partenaires tout les services utiles à une petite (ou moyenne) entreprise : juridique, technique, marketing, gestion, ressources humaines...

Parmi tous ces services offerts, la **FORMATION** des différents agents de l'Entreprise est, pour le GESEC, une activité très importante.

L'auteur, Wladimir ZANDT, est intervenu pour le GESEC à deux reprises :

2 réunions seul avec avec nos 235 Dirigeants adhérents (groupes de 25 dirigeants), sur les actions de fidélisation, de conquête, de plus de ventes et de marge. Simplement.

- 10 000 km (2 « tours de France »...), des repas en commun, etc.

Ce vécu avec l'Auteur m'a permis de saisir, au fil des étapes, sa compétence, sa capacité à convaincre nos dirigeants de PME, adhérents. Sa ténacité. Et son enthousiasme.

À une époque dite de grande communication, le Dirigeant demeure un homme seul.

Wladimir ZANDT l'a compris et dispense une formation adaptée.

*Auteur de « **30 recettes pour réussir vos ventes** » il a bien mérité le Prix des Dirigeants Commerciaux de France et ses 30 000 exemplaires vendus ! Editions d'Organisation.*

Car à la fois « récurrent » et moderniste. Simple dans la forme et vrai dans le fond.

Une honnêteté intellectuelle perçue, qui le rend sympathique, crédible et compétent, car son écoute « empathique » est rassurante et constructive. Pour nos dirigeants adhérents.

Ma rencontre avec Wladimir ZANDT est très positive.

Je lui souhaite le succès pour son nouvel ouvrage destiné aux Dirigeants Commerciaux des PME, en période de « crise », période difficile que veut ignorer Wladimir ZANDT. Ses clients aussi ! Comme vous qui cumulez tous les soucis : banquiers, fournisseurs, clients, salariés...concurrences nationales et internationales !

30 témoignages de PME régionales illustrent son livre :

30 dirigeants de PME qui réalisent, aujourd'hui, avec ses « recettes » plus de ventes et plus de marge ! En b2b ! Immédiatement !

Le Président du GESEC, **Pierre CHAPON**

